

Arbeitgebervorstellung:

Die Hans Leutenegger GmbH sucht Talente: Verbinden Sie sich mit einer über 50-jährigen Schweizer Erfolgsgeschichte

Unser Kunde agiert europaweit mit Sitz in Neuenburg und stellt Solar-Rollläden mit neu entwickelter Motorengeneration her. Gesucht wird ein Technischer Kundenberater für innovative Beschattungslösungen (m/w/d) für unsere Abteilung Kundenbeziehungsmanagement.

Sie sind auf der Suche nach einer spannenden Herausforderung im technischen Kundensupport und möchten aktiv zu einer klimafreundlichen Zukunft beitragen? Unser Kunde verfolgt jeher ein starkes Ziel: Rollläden anzubieten, die den höchsten Qualitätsansprüchen genügen. Dieser beherrscht die gesamte Produktionskette der motorisierten Rollläden vollständig; vom Rollladenpanzer bis zum Motor. Eine echte Qualitätsgarantie.

Technischer Kundenberater für innovative Beschattungslösungen (m/w/d)

(52)

 Standort: Neuenburg am Rhein  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 38,5 - 40 Stunden pro Woche 
Gehaltsspektrum: 3500 - 4000 Euro pro Monat

Ihre Aufgaben:

Als technischer Kundenberater werden Sie zu einem wichtigen Partner für unsere Kunden, welche überwiegend aus dem Bereich der Installation kommen.

Sie sind maßgeblich an der Suche nach nachhaltigen Lösungen für den gesamten Bereich der Beschattung beteiligt.

Sie sind erste Ansprechperson und finden zusammen mit unseren Kunden optimale Systemlösungen rund um unser breites Portfolio im Bereich Solarrolläden, Rollläden und Wintergartenbeschattung. Unsere Produkte entsprechen den neuesten Standards in Sachen Energieeffizienz und Nachhaltigkeit.

Das Ausarbeiten von maßgeschneiderten Angeboten und die technische Unterstützung bei der Planung und Auslegung von Anlagen und Systemen gehört ebenso zu ihren täglichen Aufgaben, wie die Auftragsannahme und der dazugehörige Telefon-Support.

Sie präsentieren unsere innovativen Produkt-, System- und Serviceneuheiten in ihren Telefongesprächen und per Mail.

Ihr Profil:

Sie begeistern Themen rund um die innovative Beschattung von Wohn- und Geschäftshäusern und Sie sind bereit, ihre Persönlichkeit, Kommunikationsstärke und Eigeninitiative einzusetzen, um aktiv im Angebotswesen und der Projektabwicklung mitzuwirken.

Um in der Rolle als technischer Kundenberater erfolgreich zu sein, sollten Sie folgende Qualifikationen mitbringen:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Selbstständiges Arbeiten
- Sehr gute EDV-Kenntnisse
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Erweiterte Kenntnisse: Kundenberatung, -betreuung, Akquisition, Vertrieb, Außendienst

Bedeutung für das Unternehmen:

Ihre Rolle im Unternehmen ist essenziell für die Aufrechterhaltung eines professionellen Kundensupports hinsichtlich unsere Premiumprodukte. So stellen wir die Zufriedenheit unserer Kunden und den Erfolg des Unternehmens sicher.

Unser Angebot:

Unsere Mitarbeiter sind der Schlüssel dazu, unsere Vision zum Leben zu erwecken.

- Ein dynamisches und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld, in dem Sie ihre Fähigkeiten voll entfalten können.
- Die Möglichkeit, aktiv zur Energiewende beizutragen und mit modernen, umweltfreundlichen Technologien zu arbeiten.
- Ein engagiertes Team, das Sie bei ihren täglichen Herausforderungen unterstützt
- Eine attraktive Vergütung ist bei uns selbstverständlich.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Hans Leutenegger GmbH

Schwarzwaldstrasse 3

79189 Bad Krozingen

Tel. 07633-9393660

[E-Mail: badkrozingen@hansleutenegger.de](mailto:badkrozingen@hansleutenegger.de)

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)