

# Darauf können Sie sich freuen

- Sicheres und modernes Arbeitsumfeld
- Gezielte Qualifizierungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten für Mitarbeiter/innen, individuelle Entwicklungschancen und Karriereperspektiven
- Benefits wie Jobrad, Corporate Benefits und Teamevents
- Fokus auf Teamarbeit und eine gelebte Hands-on-Mentalität, Du-Kultur

## Projektleiter für unsere Abteilung technischer Vertrieb (m/w/d)

(124)

📍 Standort: Bad Krozingen    📄 Anstellungsart(en): Vollzeit    📄 Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche    📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

### Zweck und Ziel der Stelle

Wir suchen für unseren Kunden, einen der führenden Hersteller von LED-Leuchten in Deutschland. Mittelständisch, familiär geführt, dabei innovativ, projektstark und designorientiert.

Dieser fertigt Leuchten in hoher Qualität und mit hohem Anspruch für das In- und Ausland. Neue IT-Managementsysteme kommunizieren mit unseren Leuchten. Mit großem Innovationsinhalt projektieren wir PoE-fähige Leuchtensysteme für nationale und internationale Partner und Kunden.

Die Produkte werden nach speziellen Kundenwünschen unter Abstimmung mit Architekten und Elektroplanern in eigenen Werken entwickelt, konstruiert, gefertigt, beschichtet, montiert und versandt.

### Ihre Aufgaben:

- Ansprechpartner vom ersten Angebot bis hin zum Aftersales von Projekten
- Projektangebotswesen (Technische Klärung mit Kunden, kreative Lichtplanungen, Kalkulation, interne Angebotsabklärung und -erstellung)
- Qualifizierte technische Kundeberatung
- Projektauftragsbearbeitung (Klärung der Bestellinhalte, Erfassung und Prüfen von Aufträgen, Terminkoordination/-überwachung)
- Zentrale Abklärung von technischen Details im Projektverlauf
- Koordinationen von Informationen zwischen den projektrelevanten Schnittstellen
- Aktive Bearbeitung von Ausschreibungen

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder eine Berufsausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Fähigkeit unterschiedliche Vorgänge, Projekte parallel souverän zu koordinieren
- Verantwortungsbewusste, ergebnisorientierte und sorgfältige Arbeitsweise sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Dienstleistungsorientierung
- Einsatz- und Reisebereitschaft, ein ausgeprägtes wirtschaftliches Denken sowie Teamfähigkeit sowie Freude und Begeisterung für den Vertrieb
- Gute EDV-/ und ERP-Kenntnisse
- Grundkenntnisse in Englisch

## Über uns

Die Hans Leutenegger GmbH sucht Talente: Verbinden Sie sich mit einer 50-jährigen Schweizer Erfolgsgeschichte.

## Kontaktdaten für Stellenanzeige

Hans Leutenegger GmbH

Schwarzwaldstrasse 3

79189 Bad Krozingen

Tel. 07633-9393660

[WhatsApp: +4915151002882](https://www.whatsapp.com/business/profile/4915151002882)

[E-Mail: badkrozingen@hansleutenegger.de](mailto:badkrozingen@hansleutenegger.de)

[Impressum](#)

