




Imagetext / Arbeitgebervorstellung

- Hans Leutenegger GmbH sucht Talente: Verbinden Sie sich mit einer über 50-jährigen Schweizer Erfolgsgeschichte

Leitung Vertrieb Marktsegment Food & Retail (m/w/d)

(129)

 Standort: Freiburg im Breisgau  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Für ein wirtschaftlich stabiles, mittelständisches Unternehmen im Bereich logistischer Dienstleistungen suchen wir eine erfahrene Vertriebspersönlichkeit mit Führungsambitionen.

Entwicklungspotential / Perspektiven

Die Position eignet sich ideal für Senior Sales oder Key Account Manager, die den Schritt in eine unternehmerisch geprägte Führungsrolle gehen möchten.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Gesamtverantwortung für ein Marktsegment im B2B-Umfeld
- Strategische Weiterentwicklung des Geschäfts in der Region
- Betreuung von Key Accounts und Gewinnung neuer Kunden
- Führung und Entwicklung eines regionalen Vertriebsteams
- Steuerung von Umsatz, Budget und Ergebnis
- Zusammenarbeit bei Ausschreibungen und komplexen Projekten

Fachliche Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise Logistik oder Dienstleistungen
- Erfahrung mit komplexen Kundenstrukturen
- Führungskompetenz oder klare Entwicklungsperspektive
- Analytisches Verständnis für Zahlen und Vertriebskennzahlen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, (Französischkenntnisse von Vorteil)

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Hans Leutenegger GmbH

Schwarzwaldstrasse 3

79189 Bad Krozingen

Tel. 07633-9393660

[E-Mail: badkrozingen@hansleutenegger.de](mailto:badkrozingen@hansleutenegger.de)

Abteilung(en): Logistik/Transportwesen

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge

[Impressum](#)